

Gemeinsam Zukunft gestalten.

LET'S DO IT!

Pre-Sales Consultant (m/w/d)

DEINE AUFGABEN

- Unterstützung des Sales-Teams im Vertriebsprozess
- Planung, Durchführung und Nachbereitung von Proof of Concepts
- Durchführung kundenspezifischer und inspirierender Lösungspräsentationen bei den Entscheidungsträgern
- Trusted Advisor für Interessenten und Kunden: Bedürfnisse identifizieren und in Lösungen übersetzen
- Verantwortliche Bearbeitung von RFI/RFP-Anfragen
- Aufbau und Pflege der Demo-Systemlandschaft
- Beobachtung und Bewertung aktueller Trends, Wettbewerber und neuer Technologien

WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST

- Ein abgeschlossenes Studium der Informatik oder Wirtschaftsinformatik
- 2 Jahre Berufserfahrung im Consulting
- Verständnis der Mehrwerte von Customer Experience und Fähigkeit diese verständlich an alle Stakeholder zu kommunizieren
- Starke Kundenorientierung
- Kenntnisse in Betriebssystemen, Hypervisor und Datenbanken
- Data Analytics Skills (SQL) Kenntnisse der Software-Lizenzierung
- Offener, professioneller und stets lösungsorientierter Kommunikationsstil
- Soziale Kompetenz, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Sehr gutes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

WAS DICH ERWARTET

- Viel Platz für eigenverantwortliches Handeln, frische Ideen und neue Herausforderungen
- Junges, dynamisches Team in einem modernen Büro
- Teamevents & Work-Life-Balance
- Individuelle Weiterbildungsmaßnahmen
- Kaffee-, Tee- & Wasserflatrate sowie Obst & Süßigkeiten
- Eine anspruchsvolle, praxisnahe und zukunftsorientierte Tätigkeit mit vielen Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem international wachsenden Unternehmen

